



Junior Sales Engineer (m/w/d vollzeit oder teilzeit)

Als Full-Service Provider für das Laden von Elektrofahrzeugen in Immobilien, entwickeln wir Serviceangebote und cloudbasierte Ladelösungen, welche die Realisierung von Ladeinfrastruktur vereinfachen. Unsere Mission ist es die Elektromobilität jedem zugänglich zu machen. Dabei agieren wir an der Schnittstelle von Energie-, Mobilität- und Immobilienwirtschaft in einem dynamischen Wachstumsmarkt.

✓ Das gibt es für dich zu tun:

Als Junior Sales Engineer (m/w/d) betreust du die Neukundenakquise vom ersten Informationsgespräch bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss. Dazu

- Entwickelst du unseren Vertriebsprozess stetig weiter, hinterfragst unsere bestehenden Sales-Methoden und setzt effektive Vertriebsstrategien in die Praxis um
- Kontaktierst du Leads (telefonisch und per E-Mail) zu ihrer konkreten Bedarfssituation und informierst sie zu unseren Lösungen
- Baust du Kooperationen mit Vertriebspartnern auf, netzwerkst aktiv und pflegst die Kontakte
- Gestaltest du unseren Marktauftritt ansprechen durch kundenzentrierte Kommunikation und steigerst unsere Sichtbarkeit



Das bringst du mit:

optimalerweise

- Hast du Spaß daran, dich auf die verschiedensten Menschen einzustellen
- Hast du schon Erfahrung in der systematischen Qualifikation von Leads
- Fällt es dir leicht komplexe Zusammenhänge einfach und kundenzentriert darzustellen
- Hast du Kenntnisse und Erfahrung in den Bereichen Marketing- und Vertrieb
- Begeistert dich Elektromobilität



Was dich bei uns erwartet

- Gelebte Startup-Kultur mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und großem Gestaltungsspielraum
- 10% deiner bezahlten Arbeitszeit zur persönlichen Weiterentwicklung
- Regelmäßige Team-Unternehmungen wie Hüttentour, gemeinsames Kochen, Stammtisch
- Überwiegend Homeoffice
- Mögliche Unternehmens- und Erfolgsbeteiligung

Jetzt Bewerben!

Bewerbung an jonas.schumacher@chargetic.de